

## Desempeño del departamento en los TLC

### Exportaciones de Santander crecieron 23,23% en el primer trimestre del año

Según un informe del CEPEC de la Universidad del Rosario llama la atención el buen desempeño de las ventas de la región a los principales TLC

El valor de las exportaciones totales de Santander en el primer trimestre del año creció un 23,23%, en comparación con el mismo periodo de 2017. Entre tanto, las exportaciones totales de Santander en el período 2006 - 2017, con destino a los mercados globales, tuvieron un crecimiento anual promedio de 9,55%, con un desempeño que estuvo por encima del promedio anual nacional, que se situó en 4,07% durante ese mismo período.

El reporte del Centro de Pensamiento en Estrategias Competitivas (CEPEC) de la Universidad del Rosario, señala que las ventas externas de los productos no minero-energéticos— que reflejan mejor el balance de los acuerdos comerciales – registraron una variación positiva entre 2006 y 2017 del orden de 1,87% anual promedio, lo cual les representó pasar de US\$197,71 millones a US\$242,54 millones. Este desempeño fue ligeramente superior al promedio de crecimiento de las exportaciones no minero-energéticas del país que se ubicó en un 1,66% promedio anual durante el período en consideración.

Saúl Pineda Hoyos, director del CEPEC, destacó que en el primer trimestre de 2018, las exportaciones no minero-energéticas reportadas en Santander alcanzaron un monto de US\$64,62 millones, como resultado de una disminución de 14,60%, en comparación a los envíos realizados en igual periodo de 2017.

#### Santander en los principales acuerdos comerciales

El informe del CEPEC se concentra en la evolución de los TLC y los acuerdos comerciales con los mercados más relevantes para el departamento (Estados Unidos, Unión Europea y Alianza del Pacífico).

Llama la atención el desempeño de las ventas de productos no minero-energéticos de la región hacia Estados Unidos, con un crecimiento promedio anual de 16,85% durante el período de vigencia del tratado (2012 – 2017). No obstante, en el primer trimestre de 2018 en relación con el mismo período del 2017, de las ventas agrícolas e industriales presentaron una notable caída, del orden del 43,09%, con destino a ese mercado.

En medio de este panorama, el CEPEC destaca el crecimiento exportador en el período 2012 – 2017 de productos como el café sin tostar ni descafeinar y de los productos de origen animal (excluidos pescados, crustáceos, moluscos u otros invertebrados acuáticos).

#### Ventas de Santander a la Unión Europea

La evolución de las exportaciones no minero-energéticas de Santander hacia la Unión Europea desde la entrada en vigencia del acuerdo comercial, presenta un panorama relativamente favorable en el desempeño exportador, con un crecimiento del 3,64% promedio anual entre 2013 y 2017. No obstante, en el primer trimestre de 2018, se registró una caída de las ventas agrícolas e industriales de 30,83% hacia ese mercado, respecto al mismo periodo de 2017.

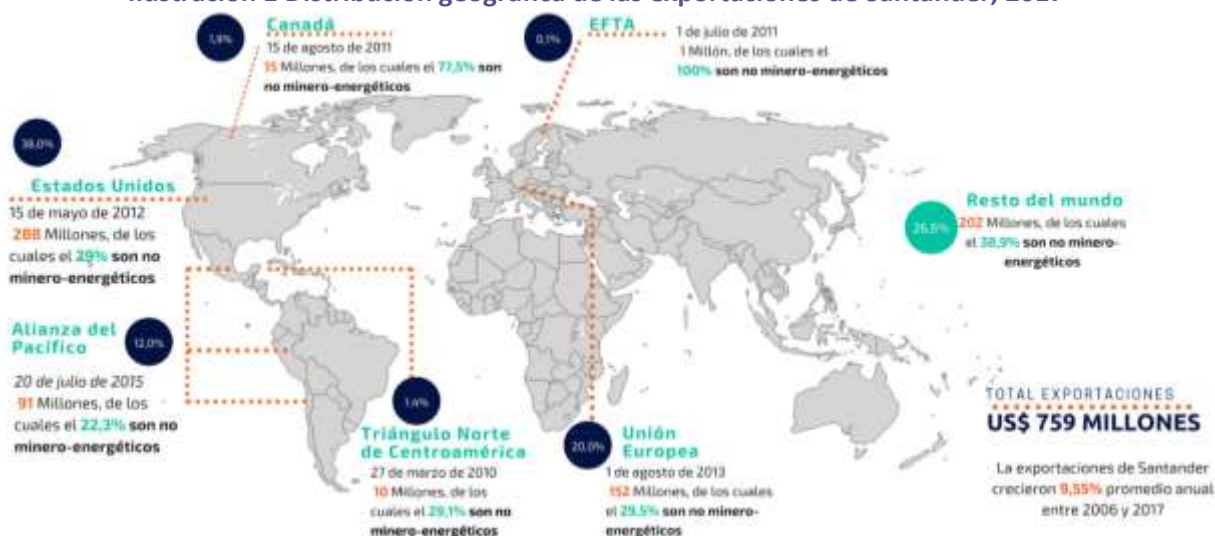
En el mercado de la Unión Europea se destaca el comportamiento de un grupo de productos en el periodo de vigencia del acuerdo, entre los cuales cabe mencionar el café sin tostar ni descafeinar y el cacao en grano, entero o partido, crudo o tostado.

Finalmente, cabe resaltar que las ventas de productos no minero-energéticos con destino a los países de la Alianza del Pacífico (México, Perú y Chile) han crecido en 14,19% promedio anual entre 2006 y 2017 – período de maduración de los diferentes acuerdos comerciales al interior de este bloque– al tiempo que presentaron un crecimiento extraordinario, del orden de 88,9%, en el primer trimestre de 2018.

En este mercado se destaca el crecimiento sostenido de productos como el cacao en grano, entero o partido, crudo o tostado, con destino únicamente al mercado de México; el tabaco, total o parcialmente desvenado o desnervado pero sin elaborar de otro modo, enviado a Chile; y los tubos flexibles, de plástico, sin reforzar ni combinar con otras materias, sin accesorios, preferentemente al mercado de Perú.

De acuerdo con el director del CEPEC de la Universidad del Rosario, “el desempeño de las exportaciones de Santander en el TLC con Estados Unidos revela un interesante potencial competitivo para los productos agrícolas e industriales del departamento en su más importante mercado. Entre tanto, el desempeño del acuerdo comercial con la Unión Europea muestra oportunidades en sectores agrícolas tradicionales y en nuevos productos, como el cacao en grano. Entre tanto, se puede advertir un potencial importante en los acuerdos comerciales de la Alianza del Pacífico, tanto para la oferta agrícola como industrial de la región”

**Ilustración 1 Distribución geográfica de las exportaciones de Santander, 2017**



Fuente: DANE, calculo CEPEC – Universidad del Rosario